

Oferta pracy

Aluflam Extrusion należy do międzynarodowego koncernu Aluflam A/S. Posiadamy ponad 30 letnie doświadczenie w branży aluminium. W zakładzie zlokalizowanym w Brwinowie koło Warszawy produkujemy profile aluminiowe wykorzystywane w wielu gałęziach przemysłu.

Przedstawiciel Handlowy

Nr ref.: PH/0117

Najważniejszym zadaniem osoby zatrudnionej na tym stanowisku będzie pozyskiwanie klientów/odbiorców profili aluminiowych oraz utrzymywanie dobrych relacji z istniejącymi klientami – praca w terenie.

Opis stanowiska:

- Odbywanie wizyt handlowych – **pozyskiwanie nowych klientów**, budowanie długoterminowych relacji z klientami
- Planowanie i realizacja celów sprzedażowych
- Raportowanie działań handlowych
- Przedstawianie ofert, negocjacje handlowe
- Obsługa firmowego systemu CRM
- Reprezentowanie firmy na targach

Wymagania:

- Doświadczenie w sprzedaży B2B
- Zdolności handlowe i negocjacyjne
- Umiejętnością budowania dobrych relacji z klientami
- Dobra znajomość komputera w ramach pakietu MS Office
- Dobra znajomość języka angielskiego, znajomość języka niemieckiego będzie dodatkowym atutem
- Rzetelność i terminowość

- Prawa jazdy kat. B - warunek konieczny
- Preferowane wykształcenie: uczelnia techniczna lub ekonomiczna
- Znajomość rysunku technicznego mile widziana

Oferujemy:

- Możliwość rozwoju w firmie o międzynarodowym zasięgu
- Przyjazną atmosferę pracy
- Niezbędne narzędzia do pracy: samochód, telefon, laptop

Prosimy o umieszczenie w CV następującej klauzuli: „Zgodnie z ustawą o ochronie danych osobowych z dn. 29.08.1997 wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb procesu rekrutacji”.